

直した氏だが、その矢先に父・政吉が息を引き取った。2012年3月19日。経営を託されてからまだ1年にも満たない、突然の別れだった。

新生東恩納組の改革

政吉氏は多くを語らない人だったが、家族を愛し守ってきたその背中は、厚氏にとって常に尊敬の対象だった。それだけに父の死は、周囲が驚くほど氏を打ちのめした。「仕事の時以外はずっと泣いて過ごすような状態で、妻からも『女々しいわね』と言われました。でもある日、会社の経営について相談を受けた時、父が自分の中に蘇つたように感じたんです」

自分のDNAの中には父が生きている。そう感じている時は悲しみを忘れられた。やがて氏は経営の仕事にのめり込むようになり、2014年には周囲からの要請もあって会長職に就くことになった。

「医師でありながら建設会社を經營するのは患者さんに対し失礼ではないかと悩んだこともあります。しかし、父の息子としてやれるところまではやってみよう、どちらも命を懸けて働くと決めました」

2015年に代表取締役会長に就任した氏は「新生東恩納組」を掲げ、さまざまな施策を打ち出した。そのひとつが「大型建築が専門の会社」というイメージを変える、

リフォーム事業への注力だ。

「造って壊す従来型のスクラップ&ビルド型の建設業から、既存の建物を修繕・改修し、長く使うストックビジネスに重点を置きたいと考えています。不動産仲介業の『LITACIN』もその一環です」

この不動産仲介業では売り手の手数料が無料、買い手も300万円以上のリフォームを発注すれば手数料が無料になる。リフォーム工事の間口を広げるのが目的で、徐々に注文が増えているそうだ。

「いずれは借り手のないビルを地域の実情に合わせて小劇場に改装するといった、企画提案型の事業も手掛けたいですね」

そう意欲を見せる氏だが、あくまでも柱となるのは大型建築の受注だという。

人を育てて後世に残し、会社を400年先まで残したい



400年先まで残る会社に

建築に対する思いを、氏は次のように語る。

「建物は住む人を守る器です。そして住むからは心地良く、美しくなければならぬ。美しい建築物は幸せいする。そうしてはじめて後世に残るような、アートたり得る建築物になると考えています」

これまでも沖縄県厅や那覇市新庁舎などの大型建築に携わってきた東恩納組だが、そういうランドマーク的な建築物の造成は今後も継続していくことを語る。

「私は医師という仕事を誇りを持っていますが、東恩納組の仕事に関わって、建設業も非常に素晴らしい仕事を感じています。内科医の仕事の成果は患者さんとその家族の心に残ります。でも建設は皆で努力してひとつものを造り、それが形として残って世のため人のためになります。これはとてもやり甲斐のある仕事です」

建設分野におけるチャレンジと並行し、氏は会社の基礎固めも行っている。それは「人」を会社の中心に据えたことだ。

「われわれは建設業ですが、社内的には人を育てることを第一の目的にしています。人を育てて後世に残し、東恩納組を400年先まで残したい。そう考えています」

企業理念も会長自身が考えた。当

初は「社会のために、自然とともに、人につくす」だったが、現在は「人につくし、自然とともに、社会のために」と人を最初に置いています。この理念を元に社員の待遇改善のため、昨年から英語教育も行っている。これは英語の問題をiPadで社員に送信し、各自で解いてもらつてから採点するというもの。なんと問題は氏自ら作成しているという。おかげで睡眠時間がまた減りましたよ」と笑うが、バイタリティは一向に衰える様子がない。

近年は大型の公共工事も減り、県内の建設業は大きな岐路に立たされている。そんな中で明確なビジョンを描き、足元を固めつつも新たな挑戦を恐れない姿勢は、いずれ大輪の花となつて表れるに違いない。

Higashionna Atsushi
ひがしおんな・あつし
1974年 那覇高校卒業
1982年 帝京大学医学部医学科 卒業
1986年 琉球大学附属病院第一内科 入局
1994年 東恩納胃腸科内科 開業
2014年 東恩納組 会長就任
2015年 東恩納組 代表取締役会長就任
記事・田実 信之 撮影・村山 望

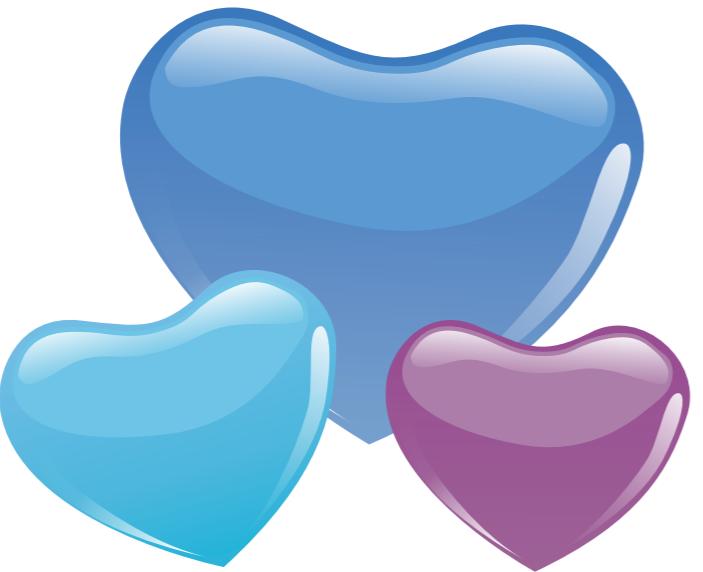
東恩納組は

「人につくし・自然とともに・社会のために」

を企業理念に建設業を営んでおります

リタシシ
LITACINとは利他の心

「他に良かれし」と自分よりも他人を優先する心です



LITACIN

「利他の心」より命名した私たちの企業理念に基づく不動産部門です。私たち東恩納組は、額に汗してリフォーム工事がしたいのです。よって、不動産仲介手数料からの利益はいっさい考えておりません。50年以上の建築業の伝統と実績にともなう信頼と高い技術力で、リフォーム工事を行うことによりお客様のお役に立ちたいと考えております。

**不動産を
売りたいな
売主様のメリット
仲介手数料をいただきません**
物件に余計な費用をかけずに
「少しでも高く売りたい」
というご要望にお応えし無駄な費用を省きました

**リフォームを
おねがいします
買主様のメリット**
中古住宅の紹介もリフォームもまとめて
東恩納組におまかせください。
リフォーム代が300万円を超える場合は
当社規定により仲介手数料を
いただきません

人を育て 人を残し 400年先へと (株)東恩納組