

東商リサーチ
屋部土建が102億500万円で首位
県内指名特A業者公共完成高ラン

東京商工リサーチ (TSR) 沖縄支店は 3日、2018年9月 19日8月期の県内指 名特A業者・公共完成 高ランキングを発表し た。公共完工高トップ は煉瓦部土建で、10 2億5,000万円、17年 度比18・50%増。2 位は(株)国場地組で98億2 500万円(同15・1 %減)、3位は(株)大 建設で90億7100万	円(同4・9%減)と 続いた。また、公共工 事の割合が高かった企 業は、1位が(株)丸孝組 で99・0%(公共完工 高5億7200万円、 2位が(株)共洋土 建で98・7%(同5億 8600万円)、3位 が(株)とみしり建設 で97・0%(同4億85 00万円)の順となっ た。	同ランキングは、18
--	---	------------

順位	社 名	公共完工高実績 (百万円)		増減率 (%)
		2017年度	2018年度	
1	㈱屋部土建	8,613	10,205	18.5
2	㈱國場組	11,574	9,825	—15.1
3	㈱大米建設	9,542	9,071	—4.9
4	㈱大寛組	2,065	4,865	135.6
5	共和産業㈱	3,476	4,651	33.8
6	㈱太名嘉組	3,176	4,291	35.1
7	㈱福祉地組	2,584	3,317	28.4
8	㈱北勝建設	1,861	2,359	26.8
9	先嶋建設㈱	1,369	2,317	69.2
10	㈱仲本工業	2,291	2,306	0.7

順位	社名	土木		公共完工高
		件数	請負額	2018年度
1	㈱國場組	20	6,052	9,825
2	㈱大米建設	17	4,655	9,071
3	㈱屋部土建	15	4,023	10,205
4	㈱大寛組	5	3,847	4,865
5	㈱太名嘉組	8	2,322	4,291
6	丸尾建設㈱	8	1,620	2,066
7	㈱北勝建設	8	1,600	2,359
8	共和産業㈱	10	1,497	4,651
9	琉球開発㈱	8	1,483	1,494
10	先嶋建設㈱	8	1,192	2,317

順位	社名	建築		公共完工高
		件数	請負額	2018年度
1	梯屋部土建	15	5,866	10,205
2	梯大米建設	14	3,772	9,071
3	梯國場組	7	3,073	9,825
4	梯福地組	3	2,931	3,317
5	共和産業梯	6	2,901	4,651
6	梯佐平建設	4	2,137	2,139
7	梯太名嘉組	6	1,964	4,291
8	銆国吉組	4	1,440	1,458
9	先嶋建設(株)	2	1,124	2,317
10	梯野原建設	2	887	1,058

年9月19日8月期に決算期を終えた建築・土木工事の県指名ラン社が特A業者・102社（2社は集計情報が得られず除外）を対象に集計。16年9月17日8月期以来、2年ぶり7度目の調査となる。公共完工高の総額は、107.8億4300万円、前年度の101億2700万円を22億8400万円

が、16年度（対象企業101社）の987億7300万円から90億7000万円（9・2%）上回った。

102社の公共工事総受注件数は773件で16年度の833件から60件（7・2%）の減少。売上高に占める公共工事の割合は、総計で28・1%となり、16年度の32・0%から3・9ポイント下

件)、2位が樺太大米建設
で同46億5500万円
(同17件)、3位が樺屋
部士建で同40億230
0万円(同15件)の順
だった。

建築は計182件
(16年度と同件数の
438億8200万
円。1位が樺屋部士建
で同58億6600万円
(同15件)、2位が樺
太米建設で同37億72
00万円(同14件)、

0万円、1位が樺太
波津組、請負額1億6
600万円・同1件、
電気は計14件の8億3
200万円、1位が
樺沖電工(同6億50
0万円・同4件)だっ
た。

同支店では「受注件
数が統計開始以来、最
少となったが、那覇空
港滑走路増設や陸自宮
古、モノレール延長な
どの大型事で建築第

え、民間の大型工事も
相次いだために公共完
工高と総売上高が過去
最高を更新したと分
析している。

国土交通省の中央建設業審議会は、改正建設業法の「工期に関する基準」を全ての建設工事に適用するよう、公共工事の発注者、建設業団体、民間建築関係団体に実施勧告した。改正法が禁止した「著しく短い工期」と疑われる請負契約があった場合、受発注者に勧告する際の判断基準には、工期設定や見積もりに当たって受発注者が考慮すべき事項を「工期全般」「工程別」「分性別(住宅・不動産、鉄道、電力、ガス)」に規定。このうち工期全般では、自然要因、休日・法定外

通報が寄せられると、個別工事ごとに「著しく短い工期」に該当するかどうかを確認する。この際、工期に関する基準の他、同種工事の過去の実績、受注者が提出した工期の見積もりを精査し、勧告が適当と判断する。

ジアムを公募

重点的支援

主な支援内容として、スパッツ庁は、基本構想や計画策定を支援するスタジアム・アリーナ改革推進事業の対応を決める際に加点措置を講じる。学校施設環境改善交付金による地域スポーツ施設整備による支援も検討する。

に、日本スポーツ振興センターによるスパッツ振興補助金・ナッツ振興補助金・規模スポーツ施設整備

の法人の応募も可能。参加表明書の受付期間は9月14日まで。選定した競技場に対し、構想策定や施設整備など事業の段階に応じて重点的な支援を行う。

政府は7月に閣議決定した成長戦略のフォローアップで、幅広い世代が交流できるスタジアム・アリーナを25年までに20カ所確保する

財団においても、今
の選定を審査のポイントとすることを検討している。

また、経産省が関連する予算申請を重点的にサポートする。

8月18日には都内で説明会を開催する。応募要領はスポーツ庁ホームページ (<http://www.mext.go.jp/sports/>) からダウンロードできる。

11月に開催予定の建設産業大会と（一社）団体連合会に分けて行説明会で総務部次長があるが、希望があつた。感染防止と協力など各社の奮闘して学生・な場の建設という大

詳細地形データ活用へ

土砂災害防止対策基本方針を要事

国土交通省は、土砂災害防止法に基づく土砂災害防止対策基本指針を4日付で策定し、土砂災害警戒区域の指定に付けた基礎調査の精度を向上させるため、数値標高モデル

なこのより詳細な地形図データを活用するところを盛り込んだ。気候変動に伴う豪雨の頻発・激甚化により、土砂災害の形態や発生状況が変化する恐れがあることを踏まえ、都

とるを原則に

今年の企業説明会は、9月11日に開催する予定で、新型コロナウイルス感染防止のため沖縄コロンビアセンター展示棟（サンペドロ2カ所）で開催する予定と呼びかけた。

沖縄県農産物生産者協会の役員である。同協会の役員は、農産物の生産・加工・流通の各段階において、生産者から消費者までの関係性を構築し、農産物の価値を高めることを目的としている。同協会の役員は、農産物の生産・加工・流通の各段階において、生産者から消費者までの関係性を構築し、農産物の価値を高めることを目的としている。

人物

クロースアップ

職員が働きやすく誇れる企業に



（株）東恩納組代表取締役社長
ひがしおんな
東恩納
ゆい
惟氏

—社長就任の経緯は

もともと建築に関して専門外で、大学では化学を専攻していました。卒業後は積水化学工業(株)に入社し、自動車のフロントガラスの飛散を防止する中間膜の研究をしていました。漠然と3、4年後には帰郷すること

長期的展望

を考えていましたが、父が心臓病を患い、時期を早めたほうがいいという流れになりました。その後、父は手術も成功し、元気にになりましたが、そのまま留まることになり、それが沖縄に帰るきっかけとなりました。

父は、祖父で創業者の政吉から東恩納組を受け継ぎました。私も入社前から社員と繋がりがあり、会社に対する思い入れがありました。兄もいますが、社を継ぐ意思がないということ、自分が会社を継いで大

きくしたい思いが強くなり、年入社しました。建築に関しては、入社後勉強しています。

経営者としての抱負について

「会社を大きくすること、経営者の責務だと考えています。そのためには社会の役に立つ企業であること、お客様に良い品質のものを安全に工内に低コストで提供する、いわゆる「QCCDS」に沿った策をしていくことが重要だと

「若い経営者としての強みとは——人材
——経営者としても28歳というの
は正直若いと思います。ただ建
設業を見渡してみると、30代で
社長になるなど、若い経営者も
増えてきています。（一社）沖す
縄県建設協会（沖建協）をは
じめとする業界団体の会合にも
参加していますが、「社長」と
いう肩書を持つことで、より責
任をもって業界のこと、経営者
についてい

いは、定期的に勉強会・若手のキャリアアップは継続的に取り組むをわたり、例えば若手職員の福利厚生の実装等、待遇に取り組んでいていまは厚くすることで、社員を持って安心して長く働ける環境づくりに取り組む。

建設業界は3Kのイメージに払しょくされたいまにふさわしい課題に受けたいという意識です。そういう意味では青年部会が実施しているコンテストなどのイメージ活動はとても効果的っています。一般の方々広めることで建設業界に知ってもらう。その活動に続けることでイメージ

で、60歳を過ぎても元々環境を整え、熟練者として人材確保を行って、建設業界は3Kのイ

[illegible]

と思いました。
 が何も成長しなかった
 わつていく周りから置い
 れる。つまり自分はそれ
 スピードで成長しないと
 引き離されていく。周
 囲抜かんでるためにはもっ
 と成長していかなければ
 い。そんな意識でいるた
 い大学以来、座右の銘にし
 ます。たまに「現状維持」
 てしまいますが、常に進
 識していきたいと思つて